

## PROGRAMME DE FORMATION

### Réalisez votre étude de marché

<b><u>OBJECTIFS :</u></b>	Permettre aux stagiaires qui souhaitent s'installer en agriculture sur des productions dites atypiques ou développer ces dernières d'élaborer son étude de marché.
<b><u>PRE-REQUIS :</u></b>	
<b><u>PUBLIC :</u></b>	Exploitants agricoles - conjoints collaborateurs - aides familiaux - cotisants de solidarité
<b><u>LIEU :</u></b>	Chambre d'Agriculture de l'Hérault LATTES
<b><u>DATES :</u></b>	Les 08 - 09 - 13 - 15 octobre et le 03 novembre 2015
<b><u>RESPONSABLE STAGE :</u></b>	Carole FOUCRIER ☎ 04.67.20.88.53
<b><u>INTERVENANT :</u></b>	Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale
<b><u>MOYENS PEDAGOGIQUES :</u></b>	Exposé participatif - projection - recherche d'informations (internet - bibliothèque - presse) - exercice d'application avec corrigé.
<b><u>DUREE :</u></b>	35 heures
<b><u>COUT :</u></b>	<b>704 €</b> (pris en charge par votre fonds de formation, le FSE et la Chambre d'Agriculture de l'Hérault pour les ressortissants VIVEA) Autre public, nous consulter.
<b><u>ATTESTATION :</u></b>	Une attestation de stage sera remise aux participants à l'issue de la formation.

#### **1ère JOURNEE - DUREE : 7 H en salle**

**9 h - 17 h** : Intervenant : Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale

Tour de table : présentation des stagiaires, de leurs attentes par rapport à la formation.

Notions de marché principal, support, générique, complémentaire et substitut.  
Critères quantitatifs et qualitatifs de mesure.

Les forces environnementales : PESTELA : politiques, économiques, sociales, techniques, environnementales, législatives, administratives.

#### **2ème JOURNEE - DUREE : 7 H en salle**

**9 h - 17 h** : Intervenant : Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale

l'offre : intensité concurrentielle, définition de la zone de concurrence, recensement et étude des concurrents.

Recherche documentaire en travail dirigé.

Remplir le tableau de recensement de la concurrence.

### **3ème JOURNEE – DUREE : 7 H en salle**

**9 h – 17 h** : Intervenant : Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale

Déterminer et quantifier sa zone de chalandise.  
Segmentation de la demande, typologie, besoins, attitudes et comportements des consommateurs.

Recherche d'études comportementales.  
Segmentation et analyse des résultats.

L'analyse externe opportunités/menaces.  
Remplir le tableau d'analyse avec toutes les informations recueillies.  
Les facteurs clés de succès.

### **4ème JOURNEE – DUREE : 7 H en salle**

**9 h – 17 h** : Intervenant : Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale

Études qualitatives, principe et méthode.  
Études quantitatives, principe et méthode.  
Les tests. Outils d'analyse des résultats.

Réalisation d'une grille d'interview pour enquête qualitative.  
Réalisation d'un questionnaire étude qualitative.

### **5ème JOURNEE – DUREE : 7 H en salle**

**9 h – 17 h** : Intervenant : Jean-Pierre BLANC, consultant en stratégie commerciale

Réalisation d'un court diaporama et présentation orale de 10 mn

Plan de l'ouvrage, règles de mise en page.  
Réalisation d'un rédactionnel de 15 pages environ.

## BULLETIN D'INSCRIPTION

à renvoyer à Carole FOUCRIER Chambre d'agriculture de l'Hérault  
Maison des Agriculteurs A - Mas de Saporta CS 10010 - 34875 LATTES Cedex  
Tél. : 04 67 20. 88.53 - Fax : 04.67.20.88.95  
foucrier@herault.chambagri.fr

Mme, M. \_\_\_\_\_ Tél \_\_\_\_\_

Adresse : \_\_\_\_\_

Code Postal \_\_\_\_\_ Ville \_\_\_\_\_

Date et lieu de naissance \_\_\_\_\_

Adresse mail : \_\_\_\_\_

**Production principale :** \_\_\_\_\_

Numéro SIRET : \_\_\_\_\_

Participera à la formation :

### « Étude de marché »

- Merci de cocher cette case si vous souhaitez apporter votre ordinateur portable lors de la formation
- Souhaitez-vous que vos coordonnées soit diffusées aux autres participants pour profiter du covoiturage

### **Ressortissants VIVEA :**

Exploitant  Conjoint collaborateur  Aide familial :   
En cours d'installation (PPP):  Cotisant solidaire

### **Salariés :**

Salarié FAFSEA  Salarié OPCALIM  Autre fonds (à préciser)

### **Documents obligatoires à joindre :**

#### • **Pour les rattachés VIVEA : Exploitants, conjoints collaborateurs, aides familiaux, PPP, et cotisants solidaires**

- **Pour les exploitants, conjoints collaborateurs, aides familiaux :**
  - La formation sera prise en charge par VIVEA sous réserve d'être à jour de vos cotisations
- **Pour les personnes en cours d'installation :**
  - Une attestation du Point Info installation ou une copie du PPP
- **Pour les cotisants solidaires :**
  - Une attestation d'affiliation émise par la MSA.

#### • **Pour les salariés :**

##### • **Un chèque du montant de la formation établi à l'ordre de l'Agent Comptable de la Chambre d'Agriculture 34**

- Salariés FAFSEA : contacter Christian Chapsal 04 99 52 21 21
- Salariés OPCALIM : contacter 04 42 20 93 52



Fait à \_\_\_\_\_ le \_\_\_\_\_

Signature